



サロン集客AI for LiME サービス資料

集客の むずかしいを サロン集客AIで カンタンに

常連さんが育つ集客



こんなこと

ありませんか？



**広告
何から始める？**



**投稿が
続かない**



**集客ページ頼むと
高いんでしょ？**



**新規は来ても
また来ない**

それ

サロン集客AIにおまかせ



むずかしいことは サロン集客AIに

しくみ

しくみは シンプル

1



**強みと予算を
入れる**

オーナーさん

2



**AIが素材を
自動で作る**

広告・ページ・SNS

3



**広告が
配信される**

媒体ごとに運用

4



**友だち追加から
新規予約**

LINEでつながる

5



**LiMEで
リピートに**

常連さんへ

新規1人あたりの単価は レポートで自動集計

だれが何をやるの？

オーナーさん

- ✓ 強みを入力
- ✓ 予算を決める
- ✓ 投稿の見え方を確認

サロン集客AI

- ✓ 広告の設計と運用
- ✓ バナー・ページを作成
- ✓ 数字をレポートで集計

いっしょに伴走

担当コンサル

- ✓ 初期設定をお手伝い
- ✓ キックオフで方向づけ
- ✓ 結果を見ながら調整

広告の知識は いりません

01

FEATURE

広告の設計も運用も サロン集客AIがまるごと

- ✓ 強みを入力
- ✓ 予算を決める
- ✓ あとはサロン集客AIが運用

※画像はイメージ図です。



02

FEATURE

広告バナーも サロン集客AIが自動で作成



✓ 画像もAIが生成

✓ コピーも自動

✓ AとBで比べる

※画像はイメージ図です。

03

FEATURE

集客ページも 追加費用なしで自動作成

✓ スマホ対応のページ

✓ 友だち追加つき

✓ AとBを用意

※画像はイメージ図です。集客ページの作成費用は、プランに含まれます。



04

FEATURE

SNS投稿も サロン集客AIでラクラク



写真をAIが作成



文章もAIが作成



見え方を確認して投稿

✦ 写真も文章も、AIが作成

※画像はイメージ図です。

05

FEATURE

広告の効果も すぐに見られる

- ✓ ひと目で確認
- ✓ 新規1人あたりの単価
- ✓ 媒体ごとに比べる

※画像はイメージ図です。



06

FEATURE

感覚ではなく 数字で経営できる



✓ LTVがわかる

✓ リpeat客の増減

✓ 1年後の売上予測

※画像はイメージ図です。

07

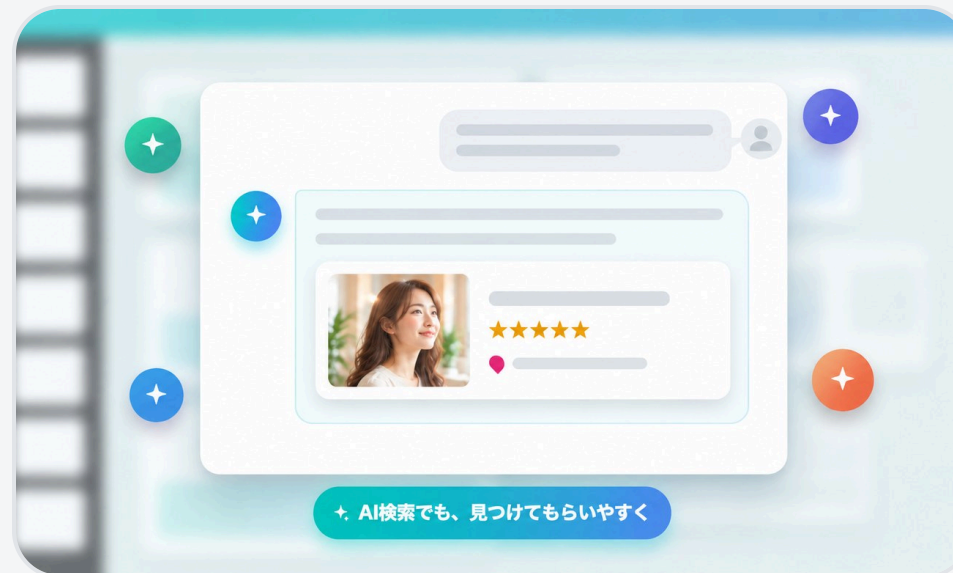
FEATURE

AI検索・MEO対策も さらにアップデート予定

ベータ版

- ✓ 生成AI向けの対策
- ✓ Googleマップ
- ✓ 口コミ返信は下書きまで

※画像はイメージ図です。AI検索対策・MEO対策はベータ版です。機能・画面は今後変更される場合があります。



導入実績

いくら使っていくら売上になった？

サロンA

広告費

6.7万円



売上

24.0万円

約3.6倍

集計 約4ヶ月

サロンB

広告費

32.7万円



売上

112.5万円

約3.4倍

集計 約15ヶ月

サロンC

広告費

23.6万円



売上

67.3万円

約2.9倍

集計 約8ヶ月

サロンD

広告費

22.7万円



売上

41.5万円

約1.8倍

集計 約11ヶ月

※サロン集客AI経由の売上と広告費の実績です(売上であり、利益ではありません)。導入サロンのうち特定の4サロンの実績で、集計期間はサロンごとに異なります(2026年9月時点)。今後の成果を保証するものではありません。

解析事例

新規から リピートまで

サロン集客AIで新規来店

134人

月間11人ペース

LiMEでリピート率

34%



83%

+49pt

月間リピート売上

42万円



106万円

※とあるサロン1件の解析事例(直近12ヶ月)です。特定の1サロンの事例で、成果を保証するものではなく、効果には個人差があります。

つながる

集めたお客様を サロンの資産に



サロン集客AI

新規を集める



LiME

リピートにつなぐ



常連さん

通い続けてもらう

集めて終わりにならない

プランと費用

サロンに合わせた プラン

くわしい料金は 面談でご案内します



LiMEとセットでご提供



サロンに合わせたプラン



集客ページ作成費も含む

よくある質問

Q どんなサロンでも？

まずは美容室から 順次、対象の業種を広げていきます

Q 単体で使えますか？

LiMEとセットでのご提供です 単体のプランはありません

Q 費用はどのくらい？

サロンに合わせたプランをご用意 くわしくは面談で

Q 広告の知識は必要？

いりません 担当コンサルがオンラインで伴走します

Q 効果はどう確認する？

新規1人あたりの獲得費用などを レポートで自動集計

はじめ方

ご利用開始まで

いま見ているのはここ

つぎはここ

1

資料請求

まずは
ダウンロード

2

お電話・面談

オンラインで
面談

3

**ご契約・
初期設定**

設定は担当が
伴走

4

キックオフ

使い方を
一緒に確認

5

**運用・
チューニング**

結果を見て
調整

設定から運用まで 担当コンサルが伴走

つぎのステップ

つぎは オンライン面談で

面談でお伝えすること

- 1 サロンに合わせた使い方
- 2 プランと費用
- 3 ご利用開始までの流れ

サロン集客AIの詳細を ご案内します

面談を申し込む



スマホは QRコードから

[meetings.hubspot.com/
koushi](https://meetings.hubspot.com/koushi)

会社概要

社名	LiME株式会社
----	----------

設立	2014年8月26日
----	------------

本社	東京都港区南青山3丁目
----	-------------

サービス	LiME(美容師のカルテ・予約管理) / STEKiNA / サロン集客AI
------	--

ご確認ください

注意事項

※画像はイメージ図です。実際の画面・表示内容とは異なります。成果を保証するものではありません。

※導入実績は、サロン集客AI経由の売上と広告費の実績です(売上であり、利益ではありません)。導入サロンのうち特定の4サロンの実績で、集計期間はサロンごとに異なります(2026年9月時点)。今後の成果を保証するものではありません。

※解析事例は、とあるサロン1件の事例(直近12ヶ月)です。特定の1サロンの事例で、成果を保証するものではなく、効果には個人差があります。

※集客ページの作成費用は、プランに含まれます。

※AI検索対策・MEO対策はベータ版です。機能・画面は今後変更される場合があります。

※サロン集客AIは、LiMEとセットでのご提供です。まずは美容室から提供しています。